

BUENAS PRÁCTICAS

CONSEJOS PARA PONER EN MARCHA UNA EMPRESA

EMPRENDIMIENTO RURAL

1

**DETECTA UN PROBLEMA SIN SOLUCIONAR
O MEJORA ALGO EXISTENTE**

Pregúntate: ¿Qué puedo aportar yo que haga la vida más fácil o mejor a mi clientela?

2

**ELIGE BIEN A TUS SOCIOS O SOCIAS
SI VAS A ASOCIARTE**

Elige personas que complementen tus habilidades. Un buen equipo es esencial para superar los retos y aprovechar las oportunidades que surjan.

3

**DEDÍCALE TIEMPO Y RECURSOS
EMPRENDER REQUIERE COMPROMISOS**

Asegúrate de dedicar el tiempo y los recursos necesarios para que tu idea avance. Si buscas financiación esto lo valorarán enormemente quienes inviertan en ti.

4

**VALIDA RÁPIDAMENTE TU IDEA
UTILIZA METODOLOGÍAS CONTRASTADAS**

Antes de invertir demasiado tiempo o dinero, utiliza encuestas, prototipos, pruebas piloto... para confirmar si lo que ofreces realmente interesa a tu potencial clientela.

5

**EMPIEZA A VENDER O PRESTAR SERVICIO LO ANTES POSIBLE
NO ESPERES A QUE TU PRODUCTO SEA PERFECTO**

Sal al mercado, escucha a tu clientela y mejora sobre la marcha. Lo importante es comenzar a generar ingresos cuanto antes para ser sostenibles.

6

**CREA UNA BUENA ESTRATEGIA DE SALIDA
PLANIFICA LA PRESENTACIÓN**

Define tu público objetivo, el mensaje que quieres transmitir y los canales que usarás para llegar a él. Una buena estrategia marca la diferencia.

7

**PIENSA EN GRANDE
PERO EMPIEZA DESDE LO PEQUEÑO**

Es importante tener visión a largo plazo, pero comienza con pasos pequeños y alcanzables. Así evitarás frustraciones y podrás ir construyendo tu proyecto de forma sostenible.

8

**MÁS VALE ACCIONES IMPERFECTAS
QUE INACCIONES PERFECTAS**

No esperes a que todo sea ideal para actuar. Las acciones imperfectas te enseñan y te permiten avanzar. El mejor momento para empezar es ahora.

9

**SI TIENES INVERSIÓN CRECE RÁPIDO
SI NO, UTILIZA TUS PROPIOS RECURSOS**

Si cuentas con inversión, enfócate en crecer rápido y en posicionarte en el mercado. Si no, crece de forma sostenible con tus propios recursos y evita endeudarte.

10

**NUNCA DEJES DE APRENDER
Y ADAPTARTE**

El mercado cambia constantemente y debes estar dispuesto o dispuesta a aprender y a adaptarte. Haz que la flexibilidad sea una de tus mejores virtudes